NURMIJÄRVEN SÄHKÖ

Zorron Jenni Banerjee uudella biolämpölaitoksella

Sähkön pientuotanto – oma aurinkovoimala

PALVELEVA • PAIKALLINEN • YMPÄRISTÖVASTUULLINEN

NURMIJÄRVEN SÄHKÖ

ASIAKASLEHTI

KEVÄT2015

Julkaisija
Nurmijärven Sähkö Oy
Päätoimittaja Jarmo Kurikka
Toimitussihteeri Katja Ruuskanen

Toimitustyö, taitto, ulkoasu, grafiikka, valokuvaus
Symboli Advertising Oy
www.symboli.fi
Jukka Nissinen

Kansikuva
Jukka Nissinen, www.symboli.fi

Painopaikka
Painojussit 2015

Nurmijärven Sähkö Oy
Kauppanummentie 1
01900 Nurmijärvi
Puh. (09) 878 071
Sähköposti:
asiakaspalvelu@nurmijarvensahko.fi

Asiakaspalvelu (09) 8780 7300
Myyntineuvonta, sopimusasiat
ja laskutus

Liittymä- ja tekninen asiakaspalvelu
(09) 8780 7400
Sähkön käytön neuvonta,
liittymisasiat, rakennuslupa-asiat
ja sähkön laatu

Asiakaspalvelu
avoinna arkisin klo 8 - 16
juhlapyhien aattoina ja
kesäperjantaisin 1.6 - 15.8 klo 8 -15

Vikapäivystys 24 h
010 850 8700 (maksullinen)

www.nurmijarvensahko.fi

PÄÄKIRJOITUS

Kehitystyö jatkuu: säävarma verkko, sähköiset palvelut, biolämpö

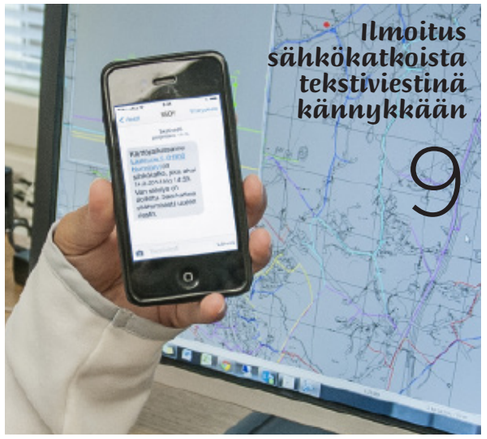
Vuosi 2014 meni hyvin kaikkien merkittävien sidosryhmiemme kannalta katsottuna. Omistajamme asettamat tavoitteet saatiin varsin hyvin täytettyä – asiakkaidemme sähkön siirtohinnat olivat alle Suomen keskiarvon ja kaukolämmön hinnat pysyivät alueellisesti hyvin kilpailukykyisinä. Sähkön jakelun toimitusvarmuus oli merkittävästi alle pitkän ajan keskiarvon ja myös valtakunnallisesti erittäin hyvää tasoa. Lähialueelta tulevaa kotimaista biopolttoainetta hyödynnettiin merkittävästi kaukolämpötuotannossa. Biopolttoaineiden osuus kasvaa pitkälti yli 90%:n viime vuoden vaihteessa valmistuneen uuden Klaukkalan lämpökeskuksen myötä.

Kuluvan vuoden keskeisiä hankkeitamme ovat sähkönjakelun laadun edelleen parantaminen säävarmaa verkostoa rakentamalla, sähköisten palveluiden kehittäminen sekä osallistuminen uusiutuvan energiantuotannon rakentamiseen.

Syksyllä 2014 tehty asiakastyytyväisyyskysely osoitti, että pitkäjänteiset kehitystoimemme ovat kantaneet hyvää hedelmää. Asiakkailtamme saama tyytyväisyys- ja imagoarvosana oli selkeästi yli toimialan keskiarvon. Kriittistäkin palautetta saimme mm. sähköverkon häiriöiden viestinnän osalta. Tartuimme tähän ja vuoden vaihteessa otimme käyttöön tekstiviestipohjaisen keskeytysviestintäpalvelun.

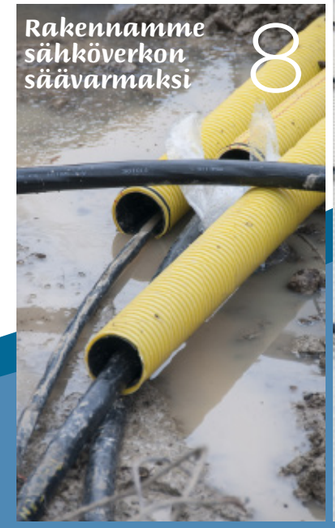
Tule juttelemaan kanssamme toukokuussa Klaukkalan uuden lämpökeskuksen avajaisiin. Henkilökuntamme on silloin paikalla kertomassa paikallisesta, palvelevasta ja ympäristövastuullisesta yhtiöstä. Tietysti voit piipahtaa milloin vain toimistollamme!

Jarmo Kurikka
toimitusjohtaja



SISÄLTÖ

Sähkön pientuotantoa Röykässä	4
Teemme verkon säävarmaksi	8
Tekstiviestipalvelu käytössä	9
Kärcherin uusi pääkonttori loistaa	10
Huonekalukauppaa Nurmijärvellä	11
Ammattina golf – Henri Satama	12
Asiakaspalvelija Katja Ruuskanen	14
E-laskusta myös selkeämpi versio	15
Asiakastyytyväisyystutkimus	16
Rajamäen kehitys - tyttöjen futis	17
Klaukkalan biolämpölaitos ja Zorro	18
Kesäteatteri ja Energiapäivä	20



PALVELEVA • PAIKALLINEN • YMPÄRISTÖVASTUULLINEN

Omaa sähköä auringosta valtakunnan verkkoon

Sähkön pientuotantoa

Sähköä on mahdollista tuottaa itse ja syöttää valtakunnan verkkoon. Ilmiötä ollaan nostamassa muotiin ympäristösyistä. Moni haluaisi myös säästää rahaa, sillä sähkön hinnan ei ennusteta jatkossa liikkuvan alaspäin. Röykässä asuva Tapio Tuomi innostui ajatuksesta niin paljon, että päätyi lopulta asiaa ajavan Lähienergialiiton palvelukseen.

TEKSTI JA FOTO JUKKA NISSINEN

– Muutimme seitsemän vuotta sitten Vantaalta Nurmijärvelle tähän isohkoon taloon, jonka sähkölaskut paljastuivat melko suuriksi. Halusin pienentää laskuja merkittävästi ja löysin Lähienergialiiton 2013. Olin kiinnostunut nimenomaan sovelluksista vanhempiin, olemassa oleviin taloihin, ei uudisrakennuksiin. Viime kesänä sitten katolle asennettiin 18 paneelia pinta-alaltaan n. 29 m², kertoo Tapio Tuomi.

– Järjestelmään kuului myös 8 kW:n invertteri, joka muuntaa aurinkopaneeleista syntyvän tasavirran verkkokelpoiseksi 230 voltin ja 50 Hz vaihtovirraksi. Projektiin kului vain kolmisen viikkoa ja se maksoi tasan kymppitonnin. Kotitalousvähennystä saa 1500 euron verran. Sähkömittari piti vaihtaa, mutta siitä ei syntynyt kustannuksia. Järjestelmän iäksi on arvioitu 25 vuotta – invertteri tulee vaihtaa noin 10 vuoden välein.

Järjestelmän teoreettinen maksimiteho on 4,6 kW. Hyötysuhde on 80-90 % riippuen paneelien asennosta suhteessa aurinkoon. Ehtona sille, että rakennuslupia ei tarvita, on kuitenkin se, että paneelit on asetettu lappeen suuntaisesti - ei koholle.

Sähköllä on oltava ostaja

Sähkön varastoiminen on käytännössä mahdotonta vähänkään suuremmissa määrin. Sitä on käytettävä sitä mukaa kuin sitä syntyy. Sähköllä on myös oltava ostaja – sitä ei voi vain heittää verkkoon edes hyvää hyvyyttään ilmaiseksi.

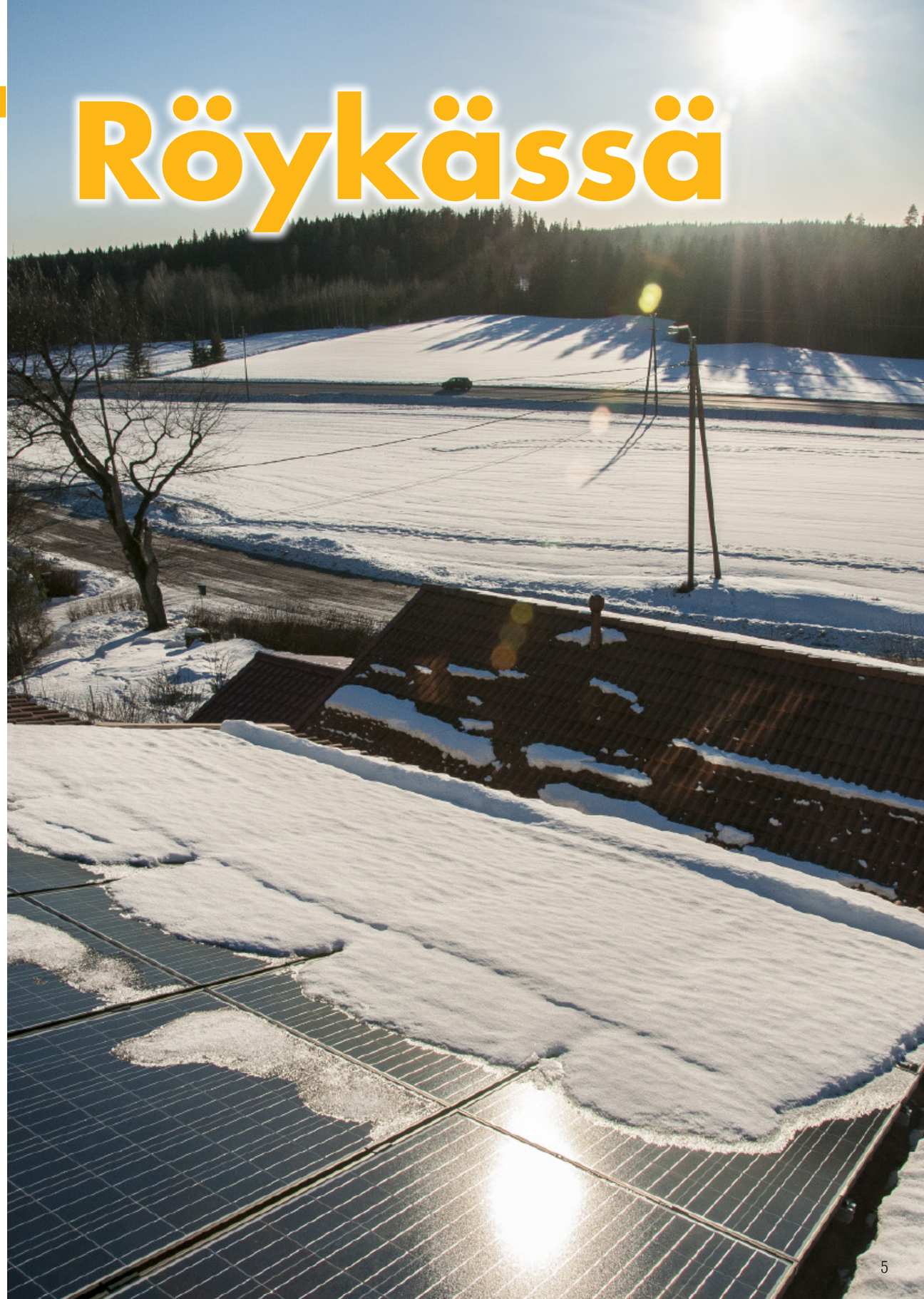
– Eräässä tutkimuksessa kysyttiin rakennuslautakunnilta suhtautumista aurinkopaneeleihin ja keskeiseksi tekijäksi nousi se, ovatko paneelirykelmät kauniin näköisiä.

Tähän mennessä voimala on tuottanut 642 kWh sähköä - elokuusta helmikuun puoliväliin. Suoralla sähköllä lämpenevän talon vuosikulutus on 31 000 kWh. Erään laskurin mukaan tällaisen voimalan vuosituotanto näillä paikkeilla on n. 3700 kWh. Ensimmäisessä elo-lokakuun sähkölaskussa ilmeni, että valtakunnan verkkoon oli

Tapio Tuomen omakotitalon teknisessä tilassa on invertteri, joka muuntaa aurinkopaneelien tuottaman tasavirran vaihtovirraksi.

Järjestelmän hinta oli noin 10 000 euroa asennuksineen.

Röykässä



Tapio Tuomen omakotitalo asennustöiden jälkeen kesällä.

mennyt 39 kWh sähköä. Tästä Tuomen osaksi jäi maksaa laskua 4,48 e, sillä perusmaksu ja mittaustapa aiheuttavat kustannuksia.

– Meillä on ajatuksena, että kesällä, kun talo lämpenee, aurinkovoimalan tehoilla voisi käyttää ilmalämpöpumppua viilentämään.

Neljä sähkösopimusta

Tuomi kertoo, että Nurmijärven kunnanvaltuustossa oli tehty lokakuussa 2014 aloite uusiutuvan energian pientuotannon edistämisestä. Hän kertoo ehdottaneensa sähköyhtiölle, että se ottaisi mittaroinnissa käyttöön tunnin sisäisen nettolaskennan sekä että pientuotannon rakentaminen ei vaatisi lupia tai ilmoituksia. Sähköverosta pientuotanto on vapautettu.

– Haen tunnin sisäistä nettomittarointia, jotta alueellinen tasa-arvo toteutuisi ja kannattavuuden arviointi tulisi mahdolliseksi. Toivon myös, että lupakäytännöt muokattaisiin asiakasystävällisiksi, Tuomi esittää.

– Urakoitsija hoiti luvat ja ilmoitukset – jakeluverkkoon liittyminen vaikutti helpolta. Parin viikon päästä piti tehdä sähkön myyntisopimus sähköyhtiön kanssa. Ensimmäisen kolmen viikon aikana tuotin 114 kWh sähköä – myynnin ja oston jakautumisesta ei ole tietoa. Nyt on neljä sähkösopimusta. Sähköyhtiön verkkopalvelulla pystyy seuraamaan ostetun ja myydyn sähkön määrää. Sitä jäin ihmettelemään, että yhden tunnin aikana voi tapahtua kumpaakin.

Pientuotanto kasvussa

Muuttaessaan Nurmijärvelle Tuomi työskenteli Sitrassa rahoittamassa terveydenhuollon kokeiluja. Energian pientuotanto kiinnosti kuitenkin niin paljon, että hän asettui lopulta Lähienergialiiton palvelukseen, jossa hän on nyt viestintä- ja jäsenhankintavastaava sekä tuotantotyöryhmän puheenjohtaja. Liiton puheenjohtaja ja keulakuva on Aalto-yliopiston ympäristö- ja innovaatiojohtamisen professori Raimo Lovio.

– Voin suositella pientuotantoa kaikille. Se on kasvanut valtavasti – viime vuonna Suomessa esimerkiksi lämpöpumppuja oli 670 000 ja ne tuottivat energiaa 5 TWh. Suomen tulevaisuuden kannalta älykkäintä on energiantuotannon hajauttaminen, koska siten saadaan hyödynnettyä uusiutuvat energianlähteet, Tuomi perustelee.

Nurmijärven Sähkön toimitalon katolla on aurinkovoimala, josta yhtiö kerää kokemuksia pientuotannosta.

Nurmijärven Sähkö Oy ostaa ylijäämäsähkön markkinahintaan

– Nurmijärven Sähkö ostaa asiakkaalla olevan pientuotantolaitteiston (yli asiakkaan oman sähkönkäyttötarpeen) tuottaman sähköenergian. Maksamme asiakkaan toimittamasta sähköstä Spot-hinnan [snt/kWh], toteaa Nurmijärven Sähkön myyntipäällikkö Kimmo Toivonen.

Spot-hinta tarkoittaa pohjoismaisen sähköpörssin (Nord Pool Spot) ilmoittamaa tuntikohtaista Suomen hinta-alueen hintaa.

Nurmijärven Sähkön asiakkaalle kuukausittain maksama tuotannon ostohinta muodostuu tunneittain toteutuneen pörssihinnan sekä jakeluverkkoon siirtyvän jakeluverkonhaltijan mittaaman sähköenergiamäärän perusteella. Perimme asiakkaalta 4 eur/kk perusmaksun, joka kattaa mm. tasevastuun ja taseilmoitukset asiakkaan puolesta sekä laskutuksen. Osa perusmaksun kattavista palveluista on kokonaan tai osittain ulkoistettu.

Myyntipäällikkö Kimmo Toivonen ja verkostopäällikkö Osmo Karvonen Nurmijärven Sähkön aurinkovoimalan invertterin ääressä.

Lakien ja säädösten mukaan

– Mittauksen osalta Nurmijärven Sähköverkko Oy mittaa tuotannon ja kulutuksen aina voimassa olevien lakien ja säädösten mukaisesti - ja niin jatkossakin. Nykyisillä pelisäännöillä ollaan menty jo yli kaksi vuotta.

– Parhaan hyödyn omasta sähköntuotannosta saa, jos sen avulla voi vähentää sähkön ostoa verkosta. Tällöin säästää sähkön myynnin osuuden, sähkön siirron osuuden ja verot. Tämä hyöty on tällä hetkellä noin 12 snt/kWh, Toivonen toteaa.

Järjestelmää mitoitettaessa kannattaa kiinnittää huomiota siihen, että ostaa sen kokoisen paneelin, jonka tuotannon pystyy mahdollisimman pitkälle käyttämään itse. Jos ei pysty käyttämään kaikkea tuottamaansa sähköä itse, joutuu ylijäämän myymään sähkön myyjälle. Tällöin siitä maksetaan markkinahinta, joka kesäaikaan on noin 4 snt/kWh (arvioitu Suomen alueen Spot-hinnan keskihinta). Hyöty on siis myytäessä merkittävästi pienempi, koska sähkön siirron osuus ja verot eivät tällöin vaikuta asiaan.

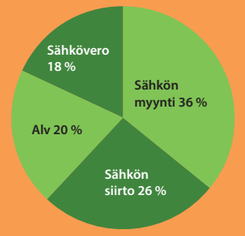
Parhaan hyödyn saa, jos oman sähkön käyttää itse

Sähkönsiirron hinta on Nurmijärvellä keskimääräistä alhaisempi

Sähkönsiirron hinta on Nurmijärvellä matalampi kuin keskimäärin. Joillekin Nurmijärven Sähkön asiakkaille on asiakastyytyväisyystutkimuksen mukaan syntynyt mielikuva, että sähkön siirtäminen olisi täällä kallista. Se ei pidä paikkaansa.

Sähkön siirto Nurmijärven alueella on sähkölämmittäjille noin 1 snt/kWh edullisempaa kuin keskimäärin valtakunnassa. Kerrostaloasukkaalle, kauko-, öljy- ja maalämpölämmittäjälle yleissähkön siirto on jopa 3 snt/kWh keskimääräistä edullisempaa. Yritysasiakkaat ja suuryritykset saavat myös etua, joten Nurmijärven Sähkön politiikka tekee osaltaan kunnasta houkuttelevan liike-elämälle.

Sähkölämmittäjän 18 000 kWh vuosikustannuksen jakautuminen



Sähkön siirtohinnan yhteydessä peritään sähköveroa, joka nousi I veroluokassa vuoden alusta – sen vaikutus sähkölämmittäjälle on keskimäärin 90 e vuodessa. Veroluokkaan I kuuluvat kotitaloudet ja suurin osa yrityksistä. Kerrostalossa vastaava nousu on n. 9 e vuodessa.

Verkkopalvelumaksulla Nurmijärven Sähköverkko Oy kattaa sähköverkkotoimintaan liittyvät palvelut. Kustannuksia tulee mm. verkkoon sitoutuneesta pääomasta, verkon huolto- ja kunnossapitotöistä, verkon kehittämisestä ja uudistamisesta sekä kokonaan uuden verkon rakentamisesta. Palvelun hintaan sisältyy myös sähköverkon valvonta, vikapuhelinpalvelu 24/7 sekä vikojen korjaus. Maksuun sisältyy edelleen asiakkaiden puhelin- ja internetpalvelut sekä sähkönkulutuksen mittaaminen, kuten myös valtakunnallisen kantaverkon ja ylläpidon kustannuksia.

Teemme verkon säävarmaksi

TEKSTI JA KUVA JUKKA NISSINEN

Nurmijärven Sähkö sijoittaa sähköverkon rakentamiseen sellaiseksi, että se kestää myrskyjen vaikutukset. Uusi sähkömarkkinalaki velvoittaa sähköverkkoyhtiöitä rakentamaan 100-prosenttisesti säävarman verkon vuoteen 2028 mennessä.

Uudet vaatimukset on täytettävä portaittain siten, että vuoden 2019 lopussa on verkosta 50 % oltava uusien vaatimusten mukaista, vuoden 2023 lopussa 75 % ja vuonna 2028 100 %. Toiminnan etenemisestä on raportoitava kahden vuoden välein.

– Vuonna 2014 katkoja oli vähän, toteaa verkostoinsinööri **Ari Taipale**.

Uuden lain nojalla sähköverkot on suunniteltava ja rakennettava siten, että myrsky, lumikuorma tai muu verkon häiriö ei aiheuta asemakaava-alueella asiakkaalle yli kuuden tunnin katkoa eikä haja-asutusalueella yli 36 tunnin katkoa.

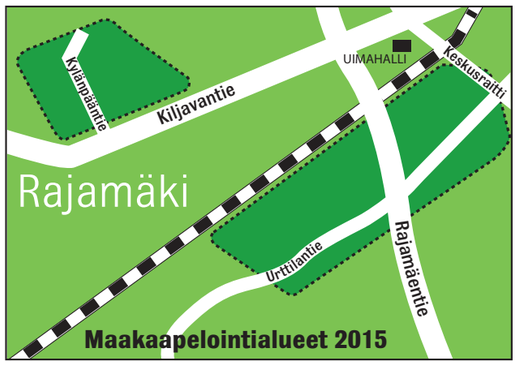
Sähkökatkoista maksettavat korvaukset nousevat siten, että jos katko kestää yli 12 tuntia, vähennetään vuotuisesta sähkönsiirtomaksusta 10 %. Korvaus nousee portaittain aina 200 % asti, enimmäiskorvauksen ollessa 2000 e.

Maakaapelointi on kallista

Sähköverkkoa voidaan parantaa monella tavalla. Näistä tunnetuin on kaapelien kaivaminen maahan. Se takaa suojan sääilmiöiltä, mutta on noin 2-3 kertaa kalliimpaa kuin vastaavan ilmajohdon rakentaminen. Muita menetelmiä ovat uusien sähköasemien rakentaminen, jolloin johtopituudet lyhenevät ja vika on helpompi eristää, verkon rakentaminen tienvarteen tai muuten aukeille paikoille, pylväskatkaisimet, varayhteydet ja valvomoautomaation kehittäminen.

Kaapelia siirretään maan alle.

– Meillä on maltillinen 35 % maakaapelointiaste – emme työnnä rahaa ehdoin tahdoin sellaisiin paikkoihin, joissa maakaapelointi olisi kovin kallista, sillä se alkaisi näkyä sähkön asiakashinnoissa, Taipale toteaa.



Painopiste aluksi isoissa taajamissa

Tänä vuonna, kunhan routa on sulanut, jatkuvat maakaapelointityöt Klaukkalassa ja kirkonkylällä. Uutena alueena aloitetaan Rajamäki. Nurmijärven Sähköverkon alueella maakaapelia tullaan rakentamaan vuoteen 2028 mennessä noin 100 km.

– Klaukkalassa töitä tehdään Isosuonlaidassa, sitten alkavat Järvihaka ja Haikala. Jälkimmäisellä puoliskolla vuotta Lepsämä ja Lintumetsä. Rajamäellä kohteena ovat Kylänpäänkaaren alue, Urttilantien varsi, Suotie ja Isokalliontien loppuosa.

– Kolmen vuoden päästä siirrymme rakentamaan maaseutuverkkoja, aluksi vikatiheydeltään suurimpia alueita. Lisäksi kaikki uudet kohteet rakennetaan uusien vaatimusten mukaan. ●

Tekstiviestipalvelu käytössä koko laajuudessa

Viestit keskeytyksistä kännykkään

Yksi asiakas saa hälytykset viiteen eri numeroon halutessaan

Nurmijärven Sähkön sähkönjakelunkeskeytyksistä viestittävä palvelu otettiin vuodenvaihteessa käyttöön koko laajuudessaan. Palvelun avulla saat viestit keskeytyksistä ensisijaisesti joko kännykkään tai sähköpostiin. Jos kumpaakaan ei ole käytettävissä, viesti suunnitelluista keskeytyksistä lähetetään postikortilla perinteisen postin mukana.

–Ensimmäinen viesti suunnitellusta keskeytyksestä tulee kolme päivää ennen, toinen päivää ennen ja vielä kerran juuri ennen keskeytystä. Järjestelmä on täysin käynnissä, mutta osittain vielä käyttöönottovaiheessa, joten osa asiakkaista on saattanut saada turhia viestejä alkuvuodesta, toteaa verkostoinsinööri Eeva Saarinen.

Ennakoimattomista sähkönjakelukeskeytyksistä viesti puolestaan lähtee kännykkään tai sähköpostiin muutama minuutti vian ilmenemisen jälkeen. Kun sähköt saadaan palautettua, siitä lähtee myös viesti. Lisäksi asiakkaille, jotka jäävät varsinaisen vika-alueen piiriin, lähetetään viesti vian arvioidusta päättymisajasta.

Nurmijärven Sähkö aktivoi ennen vuodenvaihdetta automaattisesti palvelun käyttöön kaikille asiakkaille, joiden matkapuhelinnumero löytyi asiakastietojärjestelmästä. Mikäli asiakas ei halua pitää palvelua voimassa, sen voi käydä kytkemässä itse pois päältä Online-palvelussa. Uudet verkkosopimukset tullaan automaattisesti aktivoimaan verkkopalveluun.

Netissä on edelleen häiriökartta, jossa kannattaa käydä katsomassa sähkönjakelukeskeytyksien tilannetta. Sähkömarkkinalain mukaan se ei enää yksinään riitä, vaan ilmoituksia on tehtävä edellä mainituilla tavoilla.

Palvelu – joka on maksuton – on otettu hyvin vastaan, sillä siinä on jo yli 13 000 aktiivista asiakasta. Palvelun oltua jonkin aikaa käytössä suunniteltuun katkoon sadan asiakkaan joukosta tarvitsi lähettää vain neljä keskeytyksestä kertovaa postikorttia.

Nurmijärven Sähkön verkkosivuilla olevassa Online-palvelussa asiakas voi käydä itse muokkaamassa asetuksiaan. Palvelun voi tilata yhtä käyttöpaikkaa kohden viiteen eri numeroon, eli esimerkiksi isoäidin sähkönjakelusta saadaan tiedot lähtemään vaikkapa tyttären puhelimeen. Säätää voidaan myös useita sähköpostiosoitteita sekä viestien lähetysaikoja.

Palvelu toimii kaikissa muissa selaimissa ongelmitta, paitsi Internet Explorer 9:ssä. Tällöin voi kokeilla jotain toista selainta tai ottaa yhteyttä Nurmijärven Sähkön asiakaspalveluun.

– Jos asiakkaille tulee hyviä ideoita tai tarvetta antaa palautetta, otamme mielellämme kaiken palautteen vastaan. Palautetta voi antaa yhtiön nettisivuilla, toteaa Saarinen. ●

Kärcherin uusi pääkonttori loistaa paraatipaikalla

Kärcherin uusi pääkonttori Ilvesvuoren teollisuusalueella paistaa moottoritien tuhansille kulkijoille kirkkaana illan hämärissä. Nurmijärven Sähkön toimittama energia virtaa moderneihin LED-valoihin, jotka valaisevat viisi metriä korkean, melkein talon kokoisen logon. – Hyvä näkyminen moottoritielle oli yksi peruste tontin hankkimiselle, toteaa Suomen Kärcherin toimitusjohtaja Per-Olof Ekström.

TEKSTI JA FOTO JUKKA NISSINEN

– Neljä, viisi vuotta sitten kunnanjohtaja **Kimmo Behm** esitteli Ilvesvuoren aluetta. Silloinen elinkeinoasiamies **Pirjo Leino** oli aktiivinen ja tartuin tilaisuuteen – varasimme tontin heti, Ekström kertoo.

Kärcherin aikaisempikin pääkonttori sijaitsi Nurmijärvellä – Klaukkalassa. Se jäi pieneksi ja olisi vaatinut remonttia. Uuteen toimitaloon yhtiö muutti viime kesäkuussa.

– Kärcher on saksalaisena perheyrityksenä tarkka taloudesta ja ilmaisi, että saamme aloittaa rakennustyöt vasta kun vanha talo on myyty. Kärcherin kotipaikka on Stuttgartin pohjoispuolella ja sikäläisiä ’schwebejä’ pidetään Saksan skotteina.

Kärcherin myydyin tuote Per-Olof Ekströmin kädessä – ikkunankuivain.

Puolet henkilökunnasta Nurmijärvellä

Konttoritilaa on nyt 2000 m² ja varastoa 700 m². Tontille mahtuu tarvittaessa rakentamaan lisää. Tilaa kiinteistössä on niin paljon, ettei kaikkea ole tarvinnut ottaa vielä käyttöön – osa huoneista on kalustamatta. Työntekijöitä tämän katon alla on jatkuvasti 25, kun koko Suomen henkilökunta on n. 50 henkeä – liikevaihto on n. 22 miljoonaa euroa. Muita toimipisteitä ovat Kärcher Centerit Vantaankoskella, Lappeenrannassa ja Jyväskylässä.

Myydyin tuote ei olekaan painepesuri

– Pystyimme järjestämään täällä ensimmäisen vuoden kick off -aloitustilaisuuden, jossa kaikki työntekijämme mahtuivat samaan, omaan tilaan. Täällä on myös oma, suuri huoltopisteemme, johon yhdistimme Klaukkalan ja Helsingin huollot. Jatkossa tulemme keskittymään enemmän investointituotteisiin, kuten autonpesukoneisiin ja muihin asennettaviin tuotteisiin, jolloin huollon merkitys kasvaa. Kiinteistön funktio on muuttunut sitten Klaukkalan päivien ja nyt voimme järjestää tuotekoulutuksia suurimmillekin laitteille.

Tuotekehitys on vahvassa asemassa perheyrityksessä. Ekström mainitsee, että Nokian suuruuden aikana Kärcher käytti suhteellisesti enemmän rahaa tuotekehitykseen kuin Nokia. Tuotteista yli 90 % on kehitetty viimeisen viiden vuoden aikana.

Kärcherin suosituin tuote viime vuonna ei ollutkaan painepesuri – vaan ikkunankuivain. Niitä myytiin 75 000 kappaletta. Painepesurit ovat toki iso segmentti edelleen, toisena höyrypesuri. Yhtiö on aktiivisesti mukana laitossiivouksessa ja teki alkuvuodesta isot sopimukset ISS:n ja RTK:n kanssa.

Nykyaikaisessa rakennuksessa on nykyaikainen lämmitys- ja valaistusjärjestelmä. Huoneissa ei ole valokatkaisijoita ovenpielissä, kuten yleensä on tapana – koko valaistusjärjestelmä on täysautomaattinen syttyen ja sammuen sen mukaan, onko huoneessa ihmisiä. Biolämpö virtaa läheisestä Nurmijärven Sähkön biolämpölaitoksesta. Katossa olevien paneelien takana virtaa talvisin lämmintä vettä ja kesäisin kylmää taaten aina juuri sopivan lämpötilan.

Joko olet vaihtanut e-laskuun!

Kanta-asiakasetu Huonekaluliike Antti Hakala Oy

Antti Hakala – nimi kuin suoraan Antti Tuurin kirjoista – oli aikakaudelleen tyypillinen ovelta ovelle -kauppias, joka kiersi Pohjanmaata 1960-luvulta alkaen myyden pohjalaisten huonekalutehtaiden tuotteita. Eräänä päivänä tie kävi Röykkään.

Johanna Husu jatkaa huonekalukauppaa isänsä jalanjäljillä.

Huonekalukauppa Nurmijärvellä on kivaa

Antti Hakala osti talon Lopentien varresta läheltä Hanko-Hyvinkää -tietä vuonna 1971. Tontilla oli myös autotalli, josta tuli huonekalumyymälä. Sohvia, pöytiä, tuoleja myytiin tallista, mutta edelleen myös ovelta ovelle vielä monta vuotta.

– Kiinteistöämme on laajennettu kolme kertaa, viimeisin laajennus on vuodelta 1990, kertoo Antti Hakalan tytär Johanna Husu – elämäniloinen pohjalaisemäntä. Tai tarkemmin sanottuna nurmijärveläinen. Hän syntyi sisarensa kanssa Hakalan perheeseen 1970-luvun puolivälissä juuri Nurmijärvellä.

Sukupolvenvaihdos tapahtui vuonna 2001, jolloin Johanna siirtyi toiselta alalta yrittäjäksi isänsä jalanjäljille. Työelämän kokemusta oli kertynyt talouspuolelta. Liiketoimintaa hän pyörittää yhdessä miehensä Sami Husun kanssa.

Nurmijärvellä ihmisillä on asiat hyvin

– Yrittäjän elämä on luontaista, kun on syntynyt yrittäjän perheeseen. Työpaikan vieressä asuminen on etupäässä positiivinen asia. Meillä on 10-vuotias poika Samuel, joka on aina voinut tulla pyörähtämään liikkeeseen vaikka koulun jälkeen. Toisaalta jo muutenkin kuusipäiväinen viikko lipsahtaa äkkiä seitsemänpäiväiseksi.

– Huonekalukauppa Nurmijärvellä on kivaa. Ihmisillä on asiat keskimäärin hyvin ja nurmijärveläiset ovat mukavia. Täällä ei ole negatiivisyyttä, kun tämä ei ole tehdaspaikkakunta, jossa olisi jouduttu irtisanomaan. Suomessa puhutaan lamasta, mutta me emme ole lama-alueella – lamahan ei juuri kosketa ihmisiä, joilla on töitä, Husu toteaa.

Antti Hakala myy kaikkia erilaisia huonekaluja, mutta liike on erikoistunut sänkyihin ja patjoihin. Myytävänä on yli 60 erilaista vaihtoehtoa Hilding Andersin ja Unicon – kahden suurimman suomalaisen alan tehtaan patjat. Tavaramerkeistä ovat edustettuina Tempur, Svane ja Familon.

– Patjat kannattaa ostaa paikasta, jossa rehellisesti kerrotaan patjan ominaisuudet, sillä ihmisten erilaisuus asettaa haasteita. Monesti myös pariskunnan kannattaa ottaa erilaiset patjat omankehon mukaan. Suomalaiset ostavat paljon kovempia patjoja kuin muualla Pohjoismaissa.

Patjoissa viimeisintä huutoa ovat memory foam -tyyppiset patjat kuten Tempur. Memory Foam on painetta vähentävä materiaali, joka reagoi lämpöön ja painoon. Svanen patjoissa painetta vähentää IntelliGel-geeli. Valtaosa myytävistä patjoista ovat pussijousitettuja. Jousistoissa on suuria eroja malleittain.

– Kilpailu huonekalualalla on kovaa, mutta se on tervettä ja pitää hereillä, toteaa Johanna Husu.

Työpaikan vieressä asumisessa on hyvät ja huonot puolensa.

Nurmijärveltä maailmalle

Ammattina golf – Henri Satama

Nurmijärvi on tarjonnut Henri Satamalle erinomaiset lähtökohdat golfammattilaiseksi. Isä-Matti vei pojan 9-vuotiaana rangelle, mutta ykköslajina oli jääkiekko jalkapallon ohella aina 15-vuotiaaksi asti, jolloin golf valtasi suuremman siivun elämästä. Senkin jälkeen rauhallinen nuori mies pelasi vielä neljä vuotta salibandyä SB-Prossa voittaen SM-kultaa ja hopeaa.

TEKSTI JUKKA NISSINEN

Viime kausi 2014 oli iso askel eteenpäin golfuralla: Finnish Tour -voitto, Finnish Tour Rankingin voitto sekä voitto Espanjassa Tarragonassa loivat kaudesta kaikkien aikojen parhaan.

Klaukkalan keskustassa asustava 28-vuotias Satama on ollut nyt neljä vuotta ammattilaisena. Leivässä pysyminen on haastavaa ja tukijoiden saaminen vaikeaa, ennen kuin on pääkiertueella. Ulkomaille on päästävä ja se maksaa.

– Talvi ja kevät mennään vahvasti golfin ehdoilla. Päivät koostuvat fysiikkaharjoittelusta ja lajiharjoittelusta Karhunkorvessa sijaitsevassa golfhallissa. Palloa lyön viidesti viikossa 2-3 tuntia kerrallaan.

Useita valmentajia

Satamalla on useampikin valmentaja: lajitaitoja kehittävät Peter Hagström ja Tommi Ruissalo, fysiikkapuolta Matti Santtila. Mentaalipuolta hioo Pie Hagström.

– Mentaaliharjoituksissa käymme läpi aikaisempia tapahtumia ja seuraavaa kisaa – luomme positiivisia mielikuvia rennossa asennossa. Tommin kanssa selvitetään lajispesifisiä juttuja, käydään kisat läpi – mitä oli hyvää, mitä huonoa, kertoo Satama, jonka vahvuuksia ovat lähipeli ja henkinen puoli.

Henri Satama kuvailee itseään rauhalliseksi, avoimeksi, päämäärätietoiseksi ja sosiaaliseksi. Harjoittelussa tyypillistä on suunnitelmallisuus – tarkat seurannat, aikataulut, harjoitusohjelmat, jotka elävät jatkuvasti.

Nurmijärven Sähkön kauko-lämmön bioaste on 93%

FOTO LOTTA LYBECK

Kausi 2014 meni putkeen – Satama voitti mm. Finnish Tourin.

Tavoite on päästä European Tourille.

Monen lajin taitaja

– Hyvä kenttä on haastava ja laittaa pelaajan lujille. Väylät ovat kapeita ja vaativat sitoutumista jokaiseen lyöntiin. Suomessa suosikkikenttäni on Vanajanlinna, joka mittaa jokaista osa-aluetta, on sopivan vaihteleva ja hienossa miljöössä. Ulkomailla Australian Adelaiden kenttä on jäänyt mieleen, samoin Turkin kentät.

Nurmijärven harrastusmahdollisuuksia Satama kehuu: harjoituspaikat ovat olleet erinomaiset eri lajeille ja golfille. On selvää, että useiden eri lajien harrastaminen on edesauttanut urheilu-uraa. Nurmijärven Golfklubi on tukenut pikkujunnusta asti hyvällä systeemillä ja motivoinut jatkamaan. Sataman perheessä kaikki pelaavat golfia – Matti, äiti Jaana ja isosisko Riikka.

Tänä vuonna tavoitteena on vakiinnuttaa paikka Challenge Tourilla, joka on European Tourista seuraava kiertue. European Tourilla pelaavat suomalaisista Mikko Ilonen ja Mikko Korhonen. Mahdollisuus on päästä pelaamaan 5-10 kisaa.

– Kilpaileminen on se paras juttu minulle, josta nautin. Pitemmän ajan tavoite on päästä European Tourille.

FOTO JUKKA NISSINEN

Karhunkorvessa Nurmijärvellä on erinomainen golfhalli, jossa ammattilainenkin voi treenata talvisin.

Voit lainata sähkön kulutusmittaria kirjastosta tai toimitaloltamme

Asiakaspalvelija Katja Ruuskanen

Muutto työllistää

Nurmijärven Sähkö eroaa suurista sähköyhtiöistä siinä, että se on paikallinen ja palveleva. Käytännössä tämä tarkoittaa sitä, että asiakaspalvelussa sama ihminen, joka vastaa puhelimeen, käsittelee myös sähköpostit ja on paikanpäällä tavoitettavissa.

TEKSTI JA FOTO JUKKA NISSINEN

– Muuttaminen on suurin syy soittaa asiakaspalveluun. Osa hoitaa sähkösopimuksen kuntoon ajallaan, mutta joskus muuttokiireissä sopimuksen tekeminen unohtuu ja meihin otetaan yhteyttä vasta kun sähköt ovat jo katkenneet, **Katja Ruuskanen** toteaa.

– Sopimus tulee tehdä vähintään viikko ennen päivämäärää, jolloin sähköjen halutaan tulevan päälle. Lähes kaikissa asunnoissa on etäluettavat mittarit, mikä tarkoittaa, että kun asiakas ilmoittaa muuttavansa pois, menevät sähköt poikki seuraavana arkipäivänä, mikäli uusi asukas ei ole tehnyt sopimusta.

Online-palvelu toimii 24/7

Asiakaspalvelija neuvoo usein myös sähkösopimuksien tekemisessä, laskuasioissa sekä Online- ja Venla-palveluihin liittyvissä asioissa. Ruuskanen on Online-palvelun pääkäyttäjä ja hoitaa siihen liittyviä ongelmatilanteita. Tällainen on mm. vajavainen henkilötunnus, josta puuttuu loppuosa, jolloin asiakas ei pääse rekisteröitymään pankkitunnuksilla palveluun.

– Joskus tulee kritiikkiä, että asiakaspalvelu on avoinna vain virka-aikaan. Mutta meillä on tarjolla Online-palvelu, joka on auki 24/7. Online-palvelussa asiakas voi tehdä kaikki olennaiset sähkönjakeluun liittyvät toimenpiteet, mikäli on tarpeeksi ajoissa liikkeellä. Siellä voi mm. säätää keskeytysviestintäpalvelun asetuksia, kuten lisätä puhelinnumeroita, joihin keskeytysviestit lähetetään tai tarkastella sopimushintojaan tai määräaikaisuuden kestoa.

– Online-palvelu avattiin viime kesänä, eivätkä ihmiset ole vielä rekisteröityneet palveluun. Meillä on noin 19 000 asiakasta, mutta Online-palveluun rekisteröityneitä on noin 1500.

Luonto ja kierrätys lähellä sydäntä

Markkinointi-tradenomi Katja Ruuskanen on tullut Nurmijärven Sähköön vuonna 2009 rakennusalalta. Toimenkuvaan kuuluvat myös asiakastapahtumien järjestäminen ja asiakaslehden tekeminen. Hän on työsuojeluvaltuutettu ja toimihenkilöiden luottamusmies.

Perheessä on kaksi lasta ja miesystävä. Katja harrastaa kierrätystä ja käyttää ahkerasti huutonettiä. Lähellä sydäntä on luonto, sillä hän on kiinnostunut susista ja kerää erilaisia kiviä somistuselementeiksi kotiinsa, joka sijaitsee Lopella.

Rekisteröidy Online-palveluun. Saat paljon etua.

E-laskusta tarjolla myös selkeämpi versio

Verkkopankissa ensimmäiseksi näkyviin avautuva kuva sähkölaskusta on monien mielestä epäselvä – mutta verkkopankissa saa avattua tarkasteltavaksi myös selkeämmän version. Linkki selkeämpään kuvaan laskusta löytyy eri pankeissa hieman eri paikoista ja voi olla eri näköinen eri pankeilla, mutta se sijaitsee ensimmäiseksi näkyviin tulevan laskun läheisyydessä (ks. kuva).

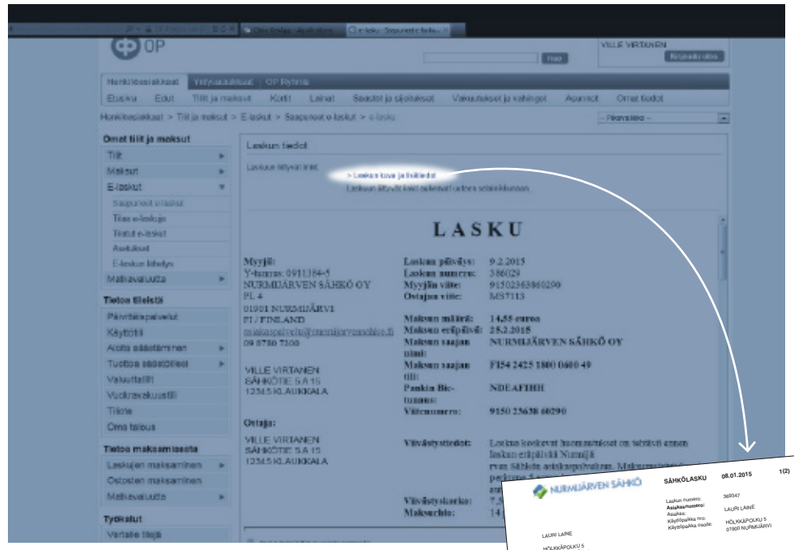
Klikkaa linkkiä. Laskun kuva ei avaudu suoraan linkistä, vaan siitä näkymä siirtyy ulkopuolisen palveluntarjoajan (Enfo) laskuarkistoon. Sieltä pääsee tarkastelemaan selvempää laskua ja sen voi joko tallentaa omalle koneelle tai tulostaa.

Mikäli lasku edelleen tuntuu epäselvältä, löytyy Nurmijärven Sähkön kotisivuilta sähkölaskun lukuohjeet:

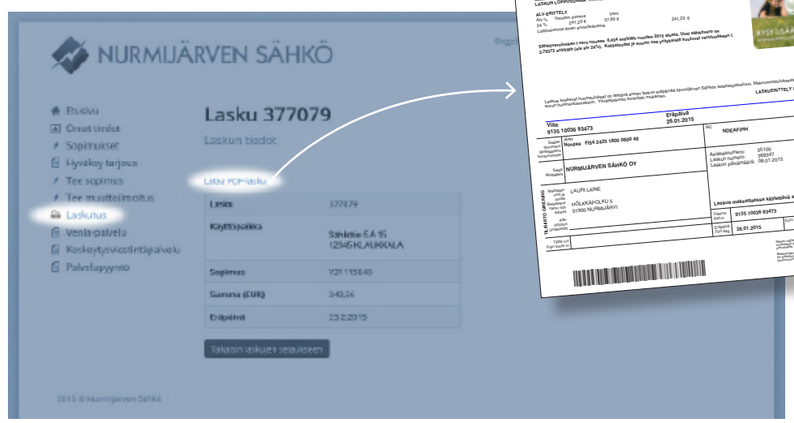
www.nurmijarvensahko.fi > palvelut > sähkölaskun lukuohje

Laskut löytyvät myös suoraan Online-palvelusta pdf-muodossa.

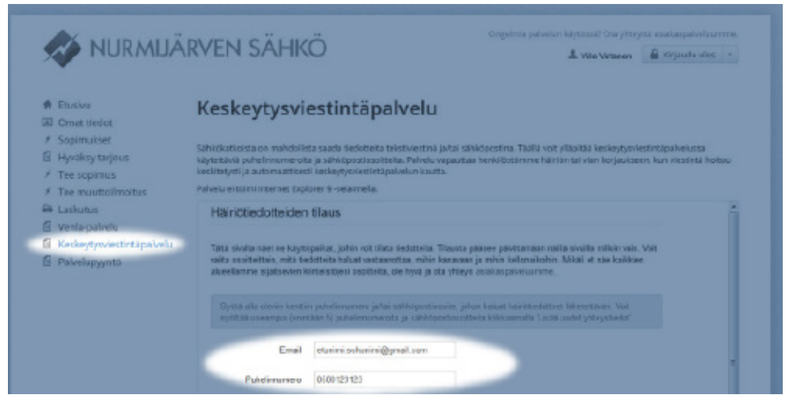
Pankit säilyttävät sähkölaskuja rajallisen ajan, mutta Online-palvelussamme ne löytyvät aina kesäkuusta 2013 lähtien, jolloin uusi asiakastietojärjestelmä otettiin käyttöön.



Verkkopankissa laskusta avautuu usein sekava tekstiversio, mutta myös laskun kunnollinen pdf-kuva on avattavissa linkistä. Linkin sijainnissa on pankkikohtaisia eroja.



Laskujen pdf-kuvat löytyvät helpoiten Online-palvelustamme Laskutus-osion alta. Klikkaamalla kohtaa ”Lataa PDF-lasku” saat perinteisen laskun kuvan näkyviin.



Online-palvelussa asiakas voi määritellä, mihin puhelinnumeroihin ja sähköpostiosoitteisiin viestit sähkökatkoista lähtevät. Maksimissaan tiedot katkoista voidaan lähettää viiteen eri numeroon.

Asiakastyytyväisyystutkimus

Nurmijärven Sähkö toimialan kärjessä

Sähkön laatu arvioitiin keskiarvoa paremmaksi

Nurmijärven Sähkö sai asiakastyytyväisyystutkimuksessa toimialan keskiarvoa paremmat arvosanat lähes kaikilla osa-alueilla. Yhtiön yleisarvosana oli 3,89, kun toimialan keskiarvo oli 3,73. Erityisesti oli noteerattu vikojen korjaamisen nopeutuminen. Sen keskimääräinen arvosana oli yhtiöllä 4,05, kun keskiarvo toimialalla oli 3,54. Arvosteluskaala oli 1-5, jossa 5 oli paras.

Sähkön laatu arvioitiin keskiarvoa paremmaksi. Sähkönjakelun häiriöttömyys sai arvon 4,11, kun se edellisenä vuonna oli 3,90.

Toiminnan vahvuusalueita olivat tiedon saaminen yhtiön kotisivuilta ja tiedottamisen luotettavuus, sähkölaskun luotettavuus sekä luotettava imago. Asiakkaiden tyytyväisyys oli parantunut erityisesti vikojen korjausnopeudessa. Myös henkilöstön palveluhalua ja sovittujen asioiden hoitamista arvioidaan entistä myönteisemmin.

Vikojen korjaaminen nopeaa

Toimialan keskiarvoa selvästi parempi tulos saavutettiin vikojen korjausnopeudessa, sähkönjakelun häiriöttömyydessä ja asiakaspalvelussa kaikilta osin. Jonkin verran tulos oli parempi läheisessä, nykyaikaisessa, ympäristöystävällisessä ja asiakaskeskeisessä imagossa.

Parannettavaa taas löytyy seuraavilta osa-alueilta: asiakaspalvelun palveluajat, tiedottaminen, sähkölaskun ymmärrettävyys ja energiankäytön raportointi.

Kuitenkaan asiakkaiden tyytyväisyyden taso ei ollut merkittävästi heikompi minkään toiminnan tai imagon osatekijän suhteen.

Avoimissa kommenteissa asiakkaat suosittelivat Nurmijärven Sähköä ystävilleen mm. seuraavin perustein:

”Ei ole ollut ongelmia. Kaikki asiat ovat toimineet hyvin. Luotettava, joustava. Palvelualttius on kohdallaan, yhtiö tarjoaa oman kunnan palveluja. Sain hyvän sopimuksen. Viat on korjattu nopeasti. Verotulot omaan kuntaan, pieni, eikä mikään iso, tunteeton yhtiö. Toimintavarmuus huippuluokkaa.”

Häiriöviestipalvelu

Jotta arvosana nousisi asiakkaiden vapaan palautteen perusteella lukuun 4 tai 5, pitäisi alentaa hintoja, saada laskutus selkeämmäksi ja lähettää asiakaslehti useammin.

Häiriöviestinnän puutteesta annettuun kritiikkiin yhtiö reagoi ja perusti uuden keskeytysviestintäpalvelun, jonka avulla esimerkiksi saa viestin sähkönjakelun keskeytyksestä kännykkään tai sähköpostiin.

Tutkimus suoritettiin viikolla 35 viime vuonna. Yhteensä haastateltiin 150 yhtiön asiakasta.

Suhtautuminen sähköyhtiön vaihtamiseen oli kehittynyt siten, että nyt yhtiön vaihtamista ei voisi ajatellakaan 54 % haastatelluista, kun se edellisenä vuonna oli 45 %.

Voidaan sanoa, että sähkön myyntiyhtiön paikallisuuden merkitys on kasvanut.

Kristiina Paulanto ja Aila Leppäjärvi palvelevat uudistuneessa Nurmijärven Sähkön asiakaspalvelupisteessä.

Helmipallot-joukkue. Taustalla vas. valmentajat Susanna Mylly ja Sami Paananen sekä joukkueenjohtaja Katja Paananen.

Nurmijärven Sähkö sponsoroi paidat

Rajamäen Kehitys nojaa vapaaehtoisuuteen

Rajamäen Kehitys haluaa tarjota kaikille yhtäläiset mahdollisuudet harrastaa liikuntaa kohtuuhintaan. Isoissa seuroissa on palkattuja työntekijöitä, RaKessa toimitaan vapaaehtoisuuden pohjalta.

– Tavoite on, että kaikilla on kivaa ja että harrastaminen on ihanaa, kiteyttää RaKen Helmipallot-joukkueen puuhanainen Katja Paananen.

Ja siltä se näyttää, kun vajaat parikymmentä vasta koulutaipaleensa aloittanutta kesyttää palloa valmentaja Sami Paanasen ohjauksessa. Paananen on käynyt Palloliiton D- ja C-tason valmentajakurssit. Helmipalloja valmentavat myös Lasse Puskala ja Susanna Mylly.

Katja Paanasen johtamassa Helmipallo-joukkueessa on 23 tyttöä iältään 7-9 vuotta. Kilpailullisia tavoitteita ei ole – pyrkimyksenä on tarjota omalla tasolla haasteita kehittymiselle. Tytöt pelaavat paljon ja harjoituksia on kahdesti viikossa.

– Joukkueesta ja vanhemmista pyritään kokoamaan yhteisö, jossa vanhemmat auttavat jos tarvitsee – hakevat palloja, pystyttävät tötsiä.

Rajamäellä on kesäisin erinomaiset olosuhteet harrastaa jalkapalloa. Käytännössä kaikki pelaavat nurmella tai tekonurmella alusta asti. Talvisin olosuhteet ovat sen sijaan kehnot. Joukkueet joutuvat käymään kauempana harjoittelemassa, kuten Klaukkalassa tai Jokelassa asti.

RaKessa toiminta alkaa Prinsessa- ja Ritari-joukkueissa 4-6-vuotiaina, jonka jälkeen muodostetaan ikäkausijoukkueet. Tavoitteena on luoda toimintaa, joka pitää joukkueen kasassa siten, että myöhemmin, kun joukkueen pelaajamäärä kasvaa viidestä yhteentoista, ei tarvitse haalia pelaajia.

Tulevana kesänä Helmipallot osallistuu Opel-liigaan (KP-75, JäPS ja TuPS järjestävät) yhdellä tyttöjen peliryhmällä ja kahdella muulla tyttöjen ryhmällä Jokelan Kisan kyläliigaan. Noin kahdeksan pelaajan ryhmät eivät ole kiinteitä. Toukokuussa RaKe järjestää Palloliiton konseptin mukaisen Karuselli-turnauksen Rajamäen tekonurmella.

Rajamäen Kehitys on vuonna 1924 perustettu seura, jonka lajeja ovat hiihto, kuntourheilu ja jalkapallo. Jalkapallo on kasvattanut suosiotaan – viime vuonna aloittivat tyttöjen ja poikien 06- ja 07-ikäisten ryhmät sekä naisten 4-divarijoukkue. Seurassa on 540 jäsentä, joista jalkapalloilijoita 215.

Jasmin Jokiranta aloitti Prinsessoissa pari vuotta sitten jalkapalloilevan isosisko Julian innostamana. Helmipalloihin hän siirtyi tammikuussa. Hän harrastaa myös balettia Nurmijärven Tanssiopistossa.

Zorro hyökkäsi Klaukkalan biolämpölaitokselle

TEKSTI JA FOTO JUKKA NISSINEN

Klaukkalan uusi biolämpölaitos Puhdistamontiellä joutui Zorron hyökkäyksen kohteeksi, kun joukko Taaborin kesäteatterin tulevan kesän näytelmän esiintyjistä valtasi uuden lämpölaitoksen.

– Zorro oli lempihahmoni jo lapsuudessa. Halusin lapsena itse olla Zorro ja muistan mustavalkoisen Zorro-elokuvan, muistelee aihetta kesän näytelmän tähti **Jenni Banerjee**.

Jenni on asunut Lontoossa jo parisen vuotta, jossa hänellä on ollut koekuvauksia. Töitä hän on tehnyt paljon myös Suomessa, viimeksi Salatuissa elämissä, ja sitä ennen useissa elokuvissa ja mm. Kotikatu -tv-sarjassa.

– En ole ennen ollut kesäteatterissa. Kesän keskityn tähän esitykseen. Eniten odotan hevosella ratsastamista, Jenni paljastaa.

Ohjaaja **Taavi Vartia** kuvailee Zorroa klassikoksi, jossa on selkeät hahmot – paha on pahaa ja hyvä on hyvää. Näytelmässä tavataan myös Zorro-kirjan kirjoittaja.

– Itse käsikirjoitus tulee olemaan kahdessa ikäpolvessa eli tulemme näkemään, miten Zorrosta tuli Zorro, Vartia paljastaa.

Ohjaaja Vartialle tyypillinen näkökulma on tuoda esiin päähenkilön lapsuus, jonka näimme aikoinaan myös Robin Hoodissa ja Rölli ja kultainen avain -elokuvassa. Zorro oli vaihtoehtona kesäteatteriesitykseen myös silloin kun Robin Hood lopulta valittiin.

Luvassa on ammattilaisten tuottamaa, taattua viihdettä, joka on vahvasti Vartian näköistä. Se sopii lapsille ja aidosti myös aikuisille. Esitys ei ole musiikkinäytelmä, mutta musiikki on keskeisessä asemassa. Pääosassa on Banerjeen lisäksi **Veeti Kallio,** ja itse Zorroa näyttelee **Tero Tiittanen**. Ensi-ilta on 24.7. Näytelmän tuottaa **Maria Kuusiluoma**, joka on tehnyt paljon yhteistyötä Taavi Vartian kanssa niin teatterissa kuin televisiossakin. Kuusiluoma on päätoimeltaan Suomen Kansallisteatterin näyttelijä.

Vartian elämässä riittää vauhtia ja projekteja. Uusi ”Rölli ja salainen reitti” -elokuva, jonka Vartia käsikirjoittaa ja ohjaa, kuvataan toukokuun ja syyskuun välisenä aikana. Elokuva valmistuu 2016. Vartian neljäs romaani, ’Varastettu vaimo’, valmistuu myös keväällä.

Veeti Kallio Taaborinvuoren kesäteatterin Zorro-esityksessä. Ensi-ilta 24.7.

Energiapäivä Klaukkalan biolämpö-laitoksella 21.5. klo 17-20

Mahdollisuus tutustua uusimpaan metsätähteitä hyödyntävään teknologiaan. Paljon ajankohtaisia kierrätykseen ja energiaan liittyviä aiheita. Poniratsastusta ja pomppulinna. 500:lle ensimmäiselle kahvitarjoilu ja ledilamppu.

Klaukkalan lämpökeskuksen laajennus valmistui vuodenvaihteessa. Aikaisemman neljän megawatin lisäksi saatiin kymmenen megawattia lisää eli yhteensä tehoa on nyt 14 MW.

Uusi lämpökeskus käyttää biopolttoaineita ja nosti bioenergian osuuden Klaukkalan lämmöntuotannossa 80 prosentista 98 prosenttiin. Kun uudesta kattilasta lähtee tehoa 10 MW, saadaan savukaasuista talteen reilut 2 MW lisää.

Laitos tuottaa puhdasta bioenergiaa eli polttaa puuta. Puu tuotetaan lähialueelta tienvarsihaketuksena.

Tähän mennessä laitoksella on käynyt yksi auto päivässä. Laajennuksen jälkeen kovimmilla pakkasilla laitokselle ajaa 2-3 rekkaa päivässä, eli liikennemäärä on vähäistä.

Laitoksen laajennus maksoi seitsemän miljoonaa euroa. Koko kapasiteetti saadaan päästökaupan piiriin ja taloudellista etua saadaan päästökaupan mekanismien kautta.

Alueen asukkaille uusi laitos merkitsee vakaata kaukolämmön hintaa, koska riippuvaisuus öljyn hinnan vaihteluista poistuu.

Nurmijärven Sähkön tilausnäytös

30.7.2015 klo 18:00, liput 15/10 €

Kanta-asiakashinnat Nurmijärven Sähkön tilausnäytökseen: 15 € aikuinen, 10 € lapsi (3–14 v.), norm. 25/15 €.

Muihin näytöksiin alennus kanta-asiakkaille 3 €/lippu. Mainitse asiakasnumero tilauksen yhteydessä.

ZORRO

TAABORIN KESÄTEATTERISSA
23.7.–5.8.2015

Lipputilaukset: puh. **044-346 8000** tai
e-mail: **liput@taaborinkesateatteri.fi**

Ohjelmaa myös lapsille!
- Pomppulinna
- Poniratsastusta

Bioenergiapäivä Klaukkalassa

to 21.5.2015 klo 17–20

Tule tutustumaan Nurmijärven Sähkön uuteen paikallisia metsähakkeita hyödyntävään biolämpölaitokseen osoitteessa Puhdistamontie 13, Klaukkala!

Paikan päällä paljon ajankohtaista asiaa energiasta ja kierrätyksestä.

Kahvitarjoilu ja ledilamppu 500 ensimmäiselle!

NURMIJÄRVEN SÄHKÖ

PALVELEVA, PAIKALLINEN, YMPÄRISTÖVASTUULLINEN

www.nurmijarvensahko.fi